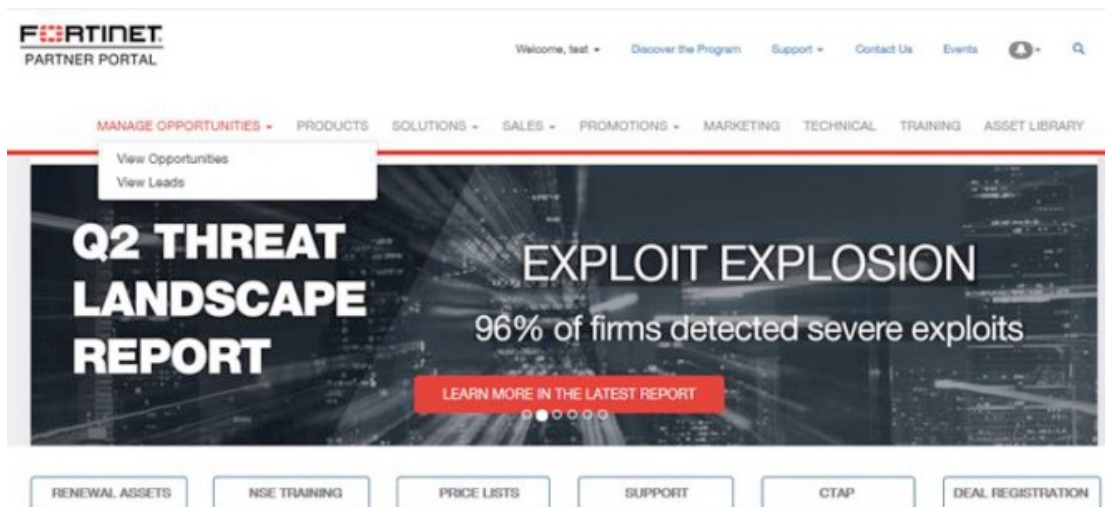


Инструкция по программе «Deal registration / Регистрации сделок»

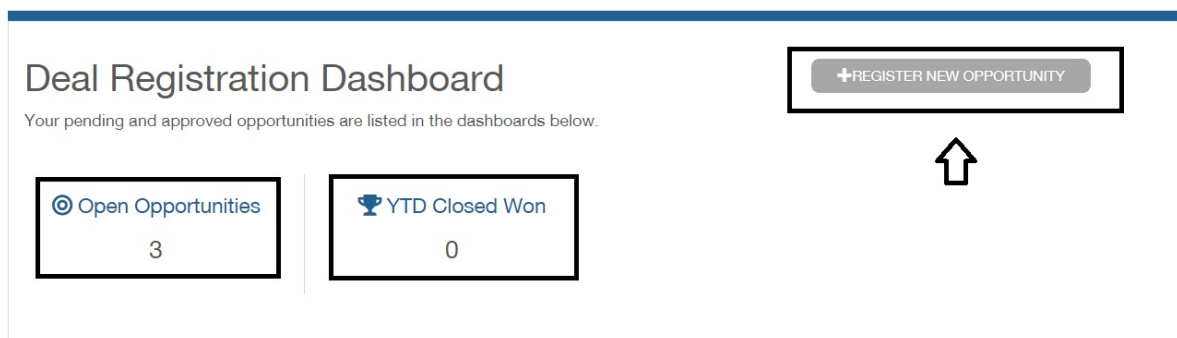
Программа регистрации сделок (deal registration program) распространяется на проекты в объёме более 10 тысяч долларов в рекомендуемых ценах (GPL) для конечного заказчика.



- Регистрация сделок осуществляется на партнерском портале по ссылке <https://partnerportal.fortinet.com> в разделе «Manage Opportunities».
- Для предоставления прав сотруднику компании и как следствие возможности отслеживания регистраций сделок, пожалуйста отправьте запрос менеджеру по работе с партнерами Марии Фофановой / mfofanova@fortinet.com

Требования по программе регистрации сделок:

- Регистрация проекта возможна на проекты в объёме свыше 10 тысяч долларов в рекомендованных ценах для конечного заказчика (GPL);
- Для регистрации проекта в заявке необходимо обязательно указывать, или прикладывать в виде файла спецификацию, планируемую к поставке;
- Под условия программы регистрации не попадают проекты по уже объявленным конкурсам;
- Рассмотрение заявки на регистрацию сделки происходит в течение 5 рабочих дней с момента отправки запроса;
- Регистрация проекта предоставляется на 3 месяца. Срок регистрации на более длительный срок обсуждается индивидуально с ответственным менеджером проекта Fortinet;
- Регистрация проекта может быть продлена на основании предоставления партнером информации о текущем статусе проекта;
- Коммуникация о статусе проекта должна производиться минимум один раз в 2 недели (должны быть указаны результаты текущих активностей и планируемые активности для закрытия проекта);
- Партнер не должен иметь регистрацию на проект в конкурирующих вендорах;
- Официальная подача в тендер при положительной регистрации проекта обязательна;
- В случае необходимости представитель Fortinet может запросить встречу с заказчиком;
- В случае нарушения сроков предоставления информации о статусе проекта, недолжном ведении проекта, или неправомерном и не доверительном поведении партнера – регистрация проекта может быть аннулирована, **а при многократных нарушениях партнёрский статус будет отозван.**



Инструкция по программе «Deal registration / Регистрации сделок»

Для регистрации сделки вам необходимо перейти в раздел «Manage Opportunities». В общем разделе вы увидите «Deal Registration Dashboard» отображающий всю сводную информацию по количеству открытых запросов на регистрацию, а также зарегистрированным и закрытым сделкам.

Opportunity Registrations Pending Approval

Below are the opportunity registrations you have submitted that are awaiting approval from a Channel Manager.

Company ▲	Contact	Status	Team Member	Last Updated*	Date Created*	Team Member Updated*	Fortinet Contact Email
[REDACTED]	[REDACTED]	Pending	[REDACTED]	01/24/2020	11/29/2019	11/29/2019	mvlasjuk@fortinet.com
[REDACTED]	[REDACTED]	Pending	[REDACTED]	01/23/2020	10/14/2019	10/14/2019	amormush@fortinet.com
[REDACTED].s.	[REDACTED]	Pending	[REDACTED]	01/24/2020	11/12/2019	11/12/2019	amormush@fortinet.com
[REDACTED]	[REDACTED]	Pending	[REDACTED]	01/23/2020	11/12/2019	11/12/2019	amormush@fortinet.com

В каждой отправленной заявке на регистрацию вы можете увидеть:

- Название проекта / конечного заказчика;
- Контактное лицо конечного заказчика;
- Статус регистрации сделки;
- ФИО сотрудника компании что отправил запрос;
- Дату отправки запроса и внесения правок;
- Контактное лицо на стороне компании Fortinet ответственное за рассмотрение регистрации сделки.

Approved Open Opportunity Registrations

Below are the approved opportunity registrations you have submitted that have an open status.

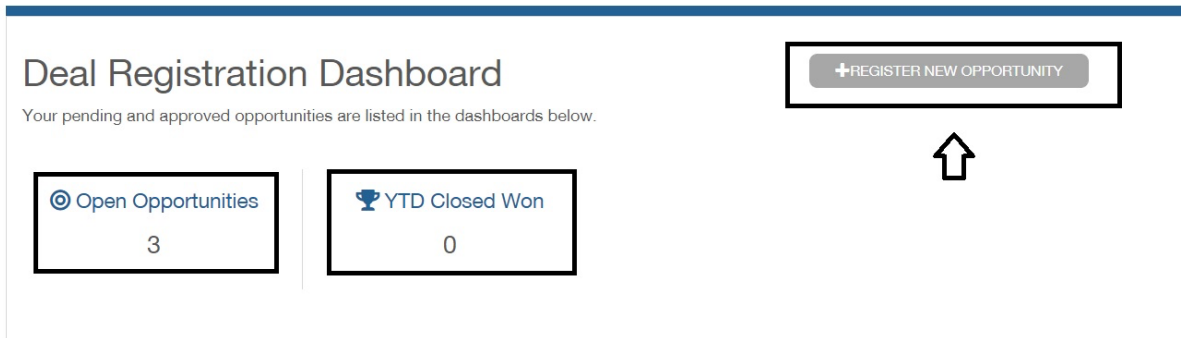
Company ▲	Stage	Team Member	Last Updated*	Estimated Close Date*	Expiration Date*	Deal Id	Fortinet Contact Email
[REDACTED]	Pending Initial Meeting	[REDACTED]	11/15/2019	06/30/2020	02/13/2020	DR-1119-1241349	abronnikov@fortinet.com
[REDACTED]	Pending Initial Meeting	[REDACTED]	11/18/2019	03/31/2020	02/16/2020	DR-1119-1242522	mvlasjuk@fortinet.com
[REDACTED]	Pending Initial Meeting	[REDACTED]	12/13/2019	07/31/2020	02/06/2020	DR-1119-1224169	mvlasjuk@fortinet.com

В разделе утвержденных заявок на регистрацию проекта вы можете увидеть:

- Название проекта / конечного заказчика;
- Текущую стадию проекта;
- ФИО сотрудника компании что отправил запрос;
- Ориентировочную дату закрытия проекта;
- Дату истечения регистрации сделки;
 - **Важно!!! Регистрация предоставляется строго на 3 месяца, по истечению которых может быть продлена исходя из предоставления информации о статусе проекта.**
- Уникальный номер регистрации сделки;
- Контактное лицо на стороне компании Fortinet кто ведет данный проект.

Инструкция по программе «Deal registration / Регистрации сделок»

Для регистрации новой сделки вам необходимо выбрать пункт «Register new opportunity» (см. ниже).



ВАЖНО!!!

Все поля заявки на регистрацию сделки заполняются строго на английском языке или латинскими символами.

Далее вам необходимо **максимально полно** заполнить все поля заявки на регистрацию проекта (см. ниже).

Register New Opportunity

To register a new opportunity, fill out the form below. Fields with an asterisk (*) are required.

End User Contact Information

Please enter the contact's information for this opportunity.

* First Name	* Last Name
<input type="text"/>	<input type="text"/>
* E-mail Address	* Job Title
<input type="text"/>	<input type="text"/>
* Phone	
<input type="text"/>	

End User Company Information

Please enter the contact's company information for this opportunity.

* Company	
<input type="text"/>	
* Address	
<input type="text"/>	
* Country	State / Province
<input type="text" value="Russian Federation"/>	<input type="text"/>

Контактные данные конечного заказчика, включающие:

- ФИО
- Электронную почту
- Должность
- Телефон

Инструкция по программе «Deal registration / Регистрации сделок»

Информацию о конечном заказчике (см. ниже):

- Название компании
- Адрес (фактический)
- Примерный срок реализации проекта
- Ориентировочный объём проекта до учета скидки
- Дистрибьютора (**MCS IT DISTRIBUTION LIMITED для компании Marvel или Netwell**)
- Описание проекта (в свободной форме)
- Интересующие заказчика решения (желательно спецификацию)

Opportunity Information

Please enter the information for this opportunity.

* Estimated Close Date (MM/DD/YYYY)

* Estimated Value (Deals under \$10K USD or its equivalent in local currency are not eligible)

* Distributor 

* Description (To prevent a delay for approval, please include as much information you have regarding customer needs, employees they have, other locations, and if known, which Fortinet Security Solutions or products)

Interested Security Solutions

* Interested Security Solutions 

- Network Security
- Multi-Cloud Security
- Web Application Security
- Email Security
- Advanced Threat Protection
- Secure Unified Access
- Endpoint Security
- Management/Analytics
- Other
- SD-WAN
- OT

Дополнительно:

- Статус проекта, срок реализации проекта, и срок регистрации проекта может вносить только сотрудник компании Fortinet;
- Представитель компании партнера может изменить контактное лицо владельца заявки на другого сотрудника компании;
- Представитель компании партнера может вносить правки, дополнительную информацию и отправлять вложения при работе с заявкой на регистрацию проекта (функционал «DR dashboard») – см. ниже

Инструкция по программе «Deal registration / Регистрации сделок»

Add Attachments (5 MB Limit):

Choose File(s)

Notes

Notes are listed below.

Add a Note:

Note Title:

Note Comments:

UPDATE